

LE RETI DI IMPRESA
Opportunità di crescita per le PMI
14 dicembre 2011
ore 9:30

presso
Polo Tecnologico Lucchese
ex Stabilimento Bertolli - Sorbano del Giudice (Lu) - Via della Chiesa XXXII, trav. I, n.231

Programma

9.30 **Accoglienza e registrazione**

9.45 **Saluti**

Dott. Roberto Camisi, Segretario Generale Camera di Commercio

10.00 **Le Reti: Un'opportunità di aggregazione e di sviluppo per le imprese del territorio**

Dott.ssa Marta Piacente, Responsabile Servizio Promozione e Sviluppo per le Imprese Camera di Commercio di Lucca

10.30 **Il Contratto in rete uno strumento di alleanza tra imprese anche per potenziare la presenza sui mercati esteri**

Prof. Avv. Marco Tupponi, Studio Associato TD Tupponi, De Marinis & Partners International Business Law Firm

11.30 **I profili fiscali del Contratto di Rete**

Dott. Pierpaolo Vannucci, Dottore Commercialista – Partner MGI Italia Business Solution Worldwide

12.00 **La Banca a supporto dello sviluppo delle imprese**

Dott. Paolino Donnarumma - Responsabile Corporate Cassa Risparmio Lucca Pisa Livorno

La struttura giuridica del Contratto di rete e l'accesso al credito

Prof. Avv. Giovanni Meruzzi, Professore Associato di Diritto Commerciale Università di Verona, Facoltà di Giurisprudenza.

13.00 **Light lunch**

14.00 – 16.00 **Case history:**

Dr. Giovanni Polidori, Consulente di impresa e founding partner Rete Leonardo: "La Rete di Management Consulting"

Dr. Alberto Venturini, Psicologo del Lavoro e delle organizzazioni industriali: "La Rete di Management Consulting: la costituzione del gruppo e la gestione del gruppo nella rete"

Avv. Enrico Mugnai, Studio Tombari, Corsi, D'Angelo: "Il Contratto di rete in alcune prime esperienze applicative nell'area toscana"

Dott. Filippo Ceragioli, Ceragioli Inc. - Consulente di Marketing & Business Development. "La strategia per la Rete sul contract internazionale"

16.00 **Conclusioni**

Dott.ssa Marta Piacente, Responsabile Servizio Promozione e Sviluppo per le Imprese Camera di Commercio di Lucca